

## Критерии за допустимост за Приоритетни политики

### I. Критерии за допустимост в областта на иновациите

Крайните получатели и/или сделки, които отговарят на поне едно от съответните условия по настоящия раздел може да се счита, че отговарят на условията за допустимост по под-продуктите съдържащи условия за Приоритетни политики:

	КРИТЕРИИ ЗА ДОПУСТИМОСТ	ПОЯСНЕНИЕ/ ОПИСАНИЕ	ИЗТОЧНИК НА ИНФОРМАЦИЯ/МЕХАНИЗЪМ ЗА ОЦЕНКА
<b>1.</b>	<b>Допустимата сделка се използва за:</b>		
<b>1.1</b>	<p>Разработване, внедряване, реализация или производство на:</p> <p><b>а.</b> Нов или подобрен продукт (стока или услуга), който се различава значително от съществуващите преди това стоки или услуги в предприятието (продуктова иновация)</p> <p>и/или</p> <p><b>б.</b> Нов или подобрен бизнес процес за една или повече бизнес функции, който се различава значително от съществуващите в предприятието бизнес процеси (иновация на бизнес процесите)</p>	<p>Допустимата цел на сделката включва следното<sup>1</sup>:</p> <p><b>а.</b> Значително подобрене на една или повече характеристики или експлоатационни/технически спецификации на продукта<sup>2</sup>, което включва: добавяне на нови функции или подобреното на съществуващите функции или удобство за потребителя. Подобреното на функционалността включва качество, технически спецификации, надеждност, дълготрайност, икономическа ефективност по време на употреба, достъпност, удобство, използваемост и лесна употреба. Характеристиките могат също така да включват: финансови параметри като достъпност и улеснен финансов достъп и/или дизайн на продукта, които могат да повлияят на приложимостта или полезността.</p> <p><b>б.</b> Бизнес процесите могат да включват основната бизнес функция и спомагателните функции на предприятието и могат да бъдат обобщени по следния начин:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Производство на стоки и услуги (основна функция):</li> </ul> <p>Дейности, които превръщат вложените ресурси в стоки или услуги, включително инженерни</p>	<p>Потвърдението се основава на:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>декларация за предвидената цел на сделката, представена от крайния получател;</li> <li>бизнес план с описание на инвестицията и обосновка, че новата/подобрената стока, услуга, процес, бизнес модел и др. се различават съществено от тези, които се предлагат/прилагат от/в предприятието.</li> </ul>

<sup>1</sup> Поясненията се базират на OSLO MANUAL 2018 © OECD/EUROPEAN UNION 2018, четвърто издание

<sup>2</sup> Материални обекти или нематериални дейности включително продукти концентриращи знания ( Дигитална информация)

	и/или	<p>дейности и свързаните с тях технически изпитвания, анализи и сертифициране, съпътстващи производствените дейности.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Дистрибуция и логистика включително: <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Транспорт и доставка на услуги;</li> <li>○ Складиране;</li> <li>○ Обработка на поръчки.</li> </ul> </li> <li>• Маркетинг и продажби включително: <ul style="list-style-type: none"> <li>○ маркетингови методи например, реклама (популяризиране и позициониране на продукти, опаковане на продукти), директен маркетинг (телевизионен маркетинг), панаири и изложения, маркетингови проучвания и други дейности за развитие на нови пазари;</li> <li>○ ценови методи и стратегии;</li> <li>○ продажби и следпродажбени дейности, вкл. help desks, други дейности за съдействие на клиенти и връзки с клиенти.</li> </ul> </li> <li>• Информационни и комуникационни системи: поддръжка и въвеждане на информационни системи включително: <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Хардуер и софтуер;</li> <li>○ Обработка на данни и база данни;</li> <li>○ Поддръжка и ремонт;</li> <li>○ Уеб хостинг и други компютърни и информационни дейности.</li> </ul> </li> </ul> <p>Функциите могат да бъдат изпълнявани в самостоятелно звено или в звено отговорно и за други функции и отговорности.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Администрация и управление: <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Стратегическо и общо управление на бизнеса (взимане на бизнес решения, рефлектиращи върху различни функции), включително организиране на работните задължения и отговорности.</li> <li>○ Корпоративно управление (правни въпроси, планиране и връзки с обществеността).</li> <li>○ Счетоводство и отчетност, бази данни, одит, плащания и други финансови и застрахователни дейности.</li> <li>○ Управление на човешките ресурси (обучения и образование, набиране на персонал, организация на работното място, обезпечаване на временен персонал, управление заплащането на персонала, здравно и медицинско обслужване).</li> </ul> </li> </ul>	
--	-------	---	--

	<p><b>в.</b> Нов или подобрен бизнес модел (Иновация в Бизнес модела)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ Снабдяване;</li> <li>○ Управление на връзки с доставчици, партньори и други.             <ul style="list-style-type: none"> <li>• Разработване на продукти и бизнес процеси.</li> </ul> </li> </ul> <p>Дейности за определяне на обхвата, идентифициране, разработване или адаптиране на продукти или бизнес процеси на предприятието: предприети систематично или ad hoc; в рамките на предприятието или придобити чрез външни източници.</p> <p>Характеристиките на подобрената бизнес функция могат да бъдат свързани и да не се ограничават до по-голяма ефикасност, ефективност на ресурсите, надеждност и устойчивост, достъпност, удобство и използваемост за участниците в бизнес процеса - външни или вътрешни за фирмата.</p> <p>Новият или подобрен бизнес процес може да цели въвеждане на бизнес стратегии, намаляване на разходи, подобряване на качеството и условията на труд или за покриване на регулаторните изисквания. <i>Тази секция "б" покрива също така организационните<sup>3</sup> и маркетингови иновации<sup>4</sup>.</i></p> <p><b>в.</b> Бизнес моделът включва всички основни бизнес процеси като производство, логистика, маркетинг, реклама и сътрудничество/партньорства, както и основните продукти, които предприятието предлага в момента или планира да предлага за постигане на заложените стратегически цели и резултати. Примерите за иновации на бизнес модела може да включват:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• разширяване на бизнеса на предприятието чрез включване на напълно нови видове продукти и пазари, които изискват внедряване на нови бизнес процеси за предлагането им.</li> <li>• предприятието преустановява предишните си дейности и навлиза в нови видове продукти и пазари, които изискват нови бизнес процеси или</li> </ul>	
--	---	--	--

<sup>3</sup> Както е определено в т. 1.3, (щ) от Рамката за държавна помощ за научни изследвания, развитие и иновации (2022/С 414/01)

<sup>4</sup> Както е посочено в наръчника Осло/ Oslo Manual /- © OECD/EUROSTAT 2005, трето издание

		<ul style="list-style-type: none"> <li>предприятието променя бизнес модела на продуктите си, например преминава към цифров модел с нови бизнес процеси за производство и доставка, а продуктите се превръщат от материална стока в услуга, използваща знания.</li> </ul>	В случай на организационни иновации или иновации в бизнес модела на предприятието – оценка от външен за крайния получател експерт, потвърждаващ, че съответната иновация се характеризира с риск от технологичен, индустриален или бизнес неуспех. Посоченият експерт може да бъде и служител в звено на финансовия посредник, различно от звеното за кредитиране.
<b>1.2.</b>	Финансиране предимно на инвестиции в нематериални активи (включително интелектуална собственост) <sup>5</sup> , когато вътрешните политики на Финансовия посредник не приписват обезпечителна стойност на тези активи.		Оценката се базира на декларация за планираната цел на сделката, включително описание на инвестицията.
<b>2.</b>	<b>Крайни получатели, отговарящи на поне един от следните критерии</b>		
<b>2.1.</b>	Крайният получател е „бързо развиващо се предприятие“.	<p>Потенциалният краен получател:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- упражнява дейност на пазара от по-малко от 10 години след първата си търговска<sup>6</sup> продажба и</li> <li>- е със среден годишен ръст на служителите или на оборота, по-голям от 20% годишно за период от три години и</li> <li>- е имал десет или повече служители в началото на периода на наблюдение.</li> </ul>	<p>Проверката се извършва въз основа на следните данни:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• справка от Търговския регистър и регистъра на юридически лица с нестопанска цел;</li> <li>• годишните финансови отчети за последните счетоводно приключени<sup>7</sup> 3 г.; или</li> <li>• годишните отчети за дейността по смисъла на ЗКПО и ЗДДФЛ за последните счетоводно приключени 3 г.; и</li> <li>• декларация от крайния получател за съответствие с критерия за допустимост.</li> </ul>
<b>2.2.</b>	Крайният получател е „предприятие със значителен иновационен потенциал“ или „предприятие с интензивни научни изследвания и иновации“, тъй като съответства на поне един от следните критерии:	С оглед по-добро разбиране на видовете дейности описани в подразделите по-долу, могат да бъдат взети предвид следните пояснения:	

<sup>5</sup> Включващо разходите за придобиване, валидиране и защита.

<sup>6</sup> първата продажба на дружеството на съответния пазар на продукти или услуги, с изключение на ограничени продажби за изпитване на пазара

<sup>7</sup> одобрени по реда на счетоводното законодателство и стандарти

		<ul style="list-style-type: none"> <li>• <u>“научни изследвания”</u> означава<sup>8</sup>: научни изследвания и експериментално развитие и включва творческа и систематична работа, извършвана с цел увеличаване на наличните знания и създаване на нови приложения на наличните знания. Характеризират се с:             <ul style="list-style-type: none"> <li>- новост - оценява се чрез сравняване със съществуващия обем знания в отрасъла;</li> <li>- основават се на концепции и хипотези, които не са очевидни, и не включва рутинни промени в продуктите или процесите;</li> <li>- несигурност по отношение на вида на резултата, разходите и необходимото време;</li> <li>- провеждат се по планиран начин, като се водят записвания както на следвания процес, така и на резултата;</li> <li>- имат потенциал за трансфер на новото знание, като осигурява използването му и позволяват на други изследователи да възпроизведат резултатите като част от собствените си дейности.</li> </ul> </li> </ul> <p><b>Обхваща три вида дейности:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Базови/Фундаментални изследвания:</b> насочени предимно към придобиване на нови знания, предприети предимно с цел придобиване на нови знания за основите на явленията и наблюдаваните факти, които са без конкретно приложение или използване;</li> <li>- <b>Приложни изследвания:</b> насочени предимно към конкретна специфична цел или резултат;</li> <li>- <b>Експериментално развитие:</b> използване на знания, придобити от научни изследвания и практически опит и създаване на допълнителни знания, които са насочени към производството на нови продукти или процеси или към подобряване на съществуващи продукти или процеси.</li> <li>- <b>Иновации</b> съгласно поясненията в секция 1.1.</li> </ul>	
<p><b>2.2.1.</b></p>	<p><b>А)</b> Годишните разходи за научни изследвания и/или иновации на крайния получател съгласно последния му задължителен финансов отчет са на стойност равна или по-голяма от 20% от размера на допустимата сделка, и</p> <p><b>В)</b> Крайният получател е декларирал, че ще увеличи разходите си за научни изследвания и/или иновации стойност най-малко равна на стойността на допустимата сделка.</p>	<p>За целите на този критерий разходите за научни изследвания и иновации означават всички видове разходи необходими за научни изследвания и/или иновации (както са пояснени в раздел 2.2) на предприятието от фазата на планиране до етапа на въвеждане/ трансфер/придобиване и включващи, но без да са ограничени до разходите за персонал, материали, консумативи и производствени активи, необходими за научните изследвания; ползване на научно-изследователски и други услуги от трети страни, както и др. материали и консумативи извън горепосочените.</p>	<p>Потвърждението на допустимостта се извършва въз основа на:</p> <p>По буква А)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• последният, одобрен по реда на счетоводното законодателство годишен финансов отчет или</li> <li>• годишен отчет за дейността<sup>9</sup>; или в случай, че поради особеностите на предприятието законоустановените отчети не изискват подобно ниво на детайл, разходите следва да могат да се проследят чрез извадка от съответната счетоводна сметка с</li> </ul>

<sup>8</sup> основавайки се на наръчника на Frascati 2015 © OECD 2015

<sup>9</sup> По смисъла на Закона за корпоративното подоходно облагане и Закон за данъците върху доходите на физическите лица

		<p>Материални и нематериални активи извън горепосочените;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-разходи за дейности свързани с интелектуална собственост инженеринг,</li> <li>-дизайн и други креативни дейности;</li> <li>-маркетинг и брендиране;</li> <li>-обучение на служители;</li> <li>-разработване на софтуер и бази данни.</li> </ul>	<p>прилежащите ѝ под-сметки от счетоводните книги на предприятието.</p> <p>Всички стойности следва да могат да бъдат проследени в счетоводната отчетност.</p> <p>По буква Б):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• декларация от крайният получател, че ще увеличи разходите за научни изследвания и иновации до размер най-малко равен на размера на сделката и</li> <li>• описание ( включително в бизнес план) на характера на разходите, които ще бъдат покрити и доколко са свързани с научни изследвания и иновации (съгласно поясненията по раздел 2.2).</li> </ul> <p>Всички посочени параметри трябва да позволяват кръстосана проверка със съответните финансови отчети.</p>
<b>2.2.2.</b>	<p>Крайният получател се е задължил да изразходва най-малко 80% от стойността на допустимата сделка за научноизследователски и/или иновационни дейности, а останалата част от финансирането - за разходи, необходими и предоставящи възможност за осъществяване на такива дейности.</p>	<p>Приложими са поясненията относно разходи за научноизследователска дейност и/или иновации.</p>	<p>Потвърждението се базира на бизнес план съдържащ описание на научноизследователските и/или иновационни дейности, както и информация за тяхната предвиждана стойност и дела им от общия размер на сделката.</p>
<b>2.2.3.</b>	<p>Крайният получател е:</p> <p>А) получил безвъзмездна помощ, заеми, гаранции или друга форма на рисково финансиране от Европейски или национални схеми за подпомагане на научните изследвания и/или иновациите, чрез техните инструменти за финансиране през последните 36 месеца, при условие, че с допустимата</p>	<p>Посочените схеми и/или инструменти на ЕС биха могли да бъдат Хоризонт Европа, Хоризонт 2020, съответната Рамкова програма за научни изследвания и иновации, вкл. изпълнявани чрез Европейския съвет по иновациите, Европейският научноизследователски съвет, Европейския институт за иновации и технологии, Европейски партньорства и Клъстери, създадени в изпълнение на Регламента за Хоризонт Европа, Съвместни технологични инициативи, Евростарс и др.</p>	<p>Потвърждението се базира:</p> <p>По позиция А)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• писмо, договор, или друг документ, произхождащ от финансиращата институция и удостоверяващ предоставеното финансиране; или</li> <li>• документи за изпълнение на проекта; или</li> </ul>

	<p>сделка не се покриват същите допустими разходи.</p> <p>или</p> <p>В) получил Удостоверение за качество (Seal of Excellence) за проект по програма Хоризонт 2020 или Хоризонт Европа.</p>	<p>Схемите за национална подкрепа могат да включват тези в изпълнение на Националния план за възстановяване и устойчивост, програмите, финансирани по фондовете за споделено управление, Националния иновационен фонд. Последните 36 месеца представляват периодът, започващ от датата на сключване на договора за финансиране от горните схеми/инструменти до датата на заявлението за сключване на допустима сделка.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>публикация в общодостъпна/официална страница, от която да е видно предоставеното финансиране и</li> <li>декларация, че със сделката, за която се кандидатства, няма да се финансират разходи за вече финансирани по посочените схеми и/или инструменти.</li> </ul> <p>Горните източници на информация следва да удостоверяват и периода на получаване на финансирането, получателя на финансирането и типа дейности, за които то е предоставено.</p> <p>По позиция В):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>документи, които потвърждават получаването на удостоверението за качество.</li> <li>публикация на удостоверението на официален сайт, в която се посочва името на крайния получател.</li> </ul>
<p><b>2.2.4.</b></p>	<p>Крайният получател е получил през последните 36 месеца награда за научни изследвания или иновации, предоставена от институция или орган на Европейския съюз или Агенция или от Национален или действащ на национално ниво орган или организация.</p>	<p>Наградите могат да включват:</p> <p><b>а.</b> Европейски награди за иноватори или иновации, присъждани от Европейския съвет по иновации и/или Европейския институт за иновации и технологии или от Комисията, като например наградата "Иновационен радар", "Индустрия 5.0", "Награда за екип за иновации" и др.</p> <p><b>б.</b> Награди на национално равнище например конкурс "Иновативно предприятие на годината", форум и награди за иновации на Forbes и др. Последните 36 месеца представляват периодът, започващ от датата на предоставяне на наградата до датата на заявлението за сключване на допустима сделка.</p>	<p>Потвърждението се базира на писмо или друг документ, произхождащ от награждаващия орган/институция, удостоверяващ получаването на наградата или съответно линк към официална информация за получената награда.</p> <p>Горните източници на информация следва да удостоверяват и периода на награждаване, наградено лице и областта, в която се награждава.</p>
<p><b>2.2.5.</b></p>	<p><b>А)</b> Крайният получател е регистрирал поне едно право по интелектуална собственост върху технология и</p>	<p>Примери за права по интелектуална собственост върху технология биха могли да бъдат: патент, полезен модел, промишлен дизайн регистрирана топология на интегрални схеми, авторски права върху компютърни програми/софтуер, сертификат за нови сортове растения и породи животни,</p>	<p>Посоченото може да бъде удостоверено чрез документ за правото по интелектуална собственост (свидетелство за регистрация, сертификат или аналогичен документ) върху посочената технология, издаден</p>

	<p><b>В)</b> Целта на <b>допустимата сделка</b> е да позволи прякото или непрякото използване на правото по интелектуална собственост.</p>	<p>сертификат за допълнителна закрила на лекарствен продукт или продукт за растителна защита.</p>	<p>от Българско патентно ведомство, Служба на Европейския съюз за интелектуална собственост (EUIPO), Служба за патенти и търговски марки на САЩ (USPTO), Световна организация по интелектуалната собственост (WIPO) или аналогичен орган.</p> <p>По отношение на авторските права се допуска, удостоверяването с декларация; или проверка/предоставяне на информация от регистри поддържани от горните органи, официални бюлетини или други официални интернет страници; и декларация от крайния получател относно целта на сделката.</p>
<p><b>2.2.6.</b></p>	<p><b>А)</b> Крайният получател е получил инвестиция през последните 36 месеца от инвеститор<sup>10</sup> на рисков капитал или от бизнес ангел, който е член на мрежа от бизнес ангели или;</p> <p><b>В)</b> инвеститор на рисков капитал или бизнес ангел<sup>11</sup> е акционер/съдружник в крайния получател към момента на заявлението за допустима сделка.</p>		<p>Потвърждението може да бъде удостоверено от:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• договор за инвестиция, предложение/условия за инвестиция,</li> <li>• устав,</li> <li>• извадка от Книга на акционерите или</li> <li>• друга информация, налична ТРЮЛНЦ.</li> </ul>
<p><b>2.2.7</b></p>	<p>Крайният получател кандидатства за:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Допустима сделка</b>, която е с размер надхвърлящ 50% от средният му годишен оборот през последните 5 години.</li> <li>- Предметът на сделката е навлизане на нов продукт или географски пазар и</li> <li>- Ресурсът, необходим за навлизане на нов продукт или географски пазар е доказан с бизнес план.</li> </ul>	<p>За удостоверяване на критерия:<sup>12</sup></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Съответният продуктов пазар обхваща всички продукти, които клиентите считат за взаимозаменяеми или заместими с продукта(ите) на участващото(ите) предприятие(я) въз основа на характеристиките на продуктите, техните цени и предназначението им, като се вземат предвид условията на конкуренция и структурата на предлагането и търсенето на пазара</li> <li>- Съответният географски пазар обхваща географския район, в който участващите</li> </ul>	<p>Потвърждението се базира на:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• годишни финансови отчети за последните 5 години, одобрени по реда на счетоводните стандарти и законодателство и</li> <li>• бизнес-план за навлизането на новия продукт/географски пазар, съдържащ прогнози за размера на необходимата инвестиция.</li> </ul>

<sup>10</sup>Алтернативна инвестиция, която обикновено се предоставя от институционални или акредитирани инвеститори под формата на дялова инвестиция, финансираща стартиращи предприятия и предприятия в ранен етап на развитие без история но със значителен потенциал за растеж

<sup>11</sup> Член на мрежа от бизнес ангели

<sup>12</sup> Въз основа на Известие на Комисията относно определянето на съответния пазар по смисъла на общностното право на конкуренция



		предприятия предлагат или търсят съответни продукти, условията на конкуренция на който са достатъчно хомогенни, за да могат да се оценят ефектите от разглежданото поведение или концентрация, и който може да бъде разграничен от други географски райони, по-специално поради това, че условията на конкуренция се различават значително в тези райони.	
<b>2.2.8</b>	<p><b>Разходите</b> на крайния получател <b>за научни изследвания и/или иновации:</b></p> <p><b>2.8.1</b> В случай, че е МСП, представляват най-малко 10% от общите му оперативни разходи през поне една от трите години, предшествващи заявлението за допустима сделка, или в случай на предприятие без финансова история, съгласно текущите му финансови отчети;</p> <p><b>2.8.2.</b> В случай, че е малко дружество със <u>средна капитализация</u>, представляват:</p> <p>- най-малко 15% от общите му оперативни разходи през поне една от трите години, предшествващи заявлението на Крайния получател за Допустима сделка <b>или</b></p> <p>- най-малко 10% на година от общите му оперативни разходи през трите години, предхождащи заявлението на Крайния получател за Допустима сделка.</p>	За целите на критерия разходи за "научни изследвания" и/или "иновации" са относими поясненията дадени по-горе по Раздел 2.2.1.	<p>Потвърждението се базира на:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• годишен отчет за дейността по смисъла на ЗКПО и ЗДДФЛ за съответната година; или</li> <li>• годишни финансови отчети за последните 3 години, одобрени по реда на счетоводните стандарти и законодателство.</li> </ul> <p>В случай, че поради особеностите на предприятието законоустановените отчети не изискват подобно ниво на детайл, разходите следва да могат да се проследят чрез извадка от съответната счетоводна сметка с прилежащите ѝ под-сметки от счетоводните книги на предприятието.</p>
<b>2.2.9.</b>	Крайният получател е извършил разходи за научни изследвания и/или иновации, признати за допустими през последните 36 месеца като част от общи мерки за подкрепа, одобрени от Комисията и предназначени да стимулират предприятията да инвестират в научни изследвания и/или иновации, при условие че (i) с допустимата сделка се покриват свързани с мярката разходи (които без нея не биха възникнали), посочени в бизнес плана на крайния получател и (ii) с допустимата сделка не се покриват същите допустими разходи, които вече са подкрепени от посочените мерки.		<p>Потвърждението се извършва въз основа на:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• писмо, договор, или друг документ, произхождащ от финансиращата институция, удостоверяващ предоставеното финансиране и съответно съфинансирането от страна на крайния получател; или</li> <li>• документи за изпълнение на проекта и предоставено съфинансиране от страна на крайния получател; или</li> <li>• публикация в общодостъпна/официална страница от която да е видно предоставеното финансиране и</li> </ul>

			<p>съфинансирането от крайния получател; и</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• бизнес-план; и</li> <li>• декларация, че със сделката, за която се кандидатства, няма да се финансират разходи вече финансирани по посочените мерки</li> </ul> <p>Горните източници на информация следва да удостоверяват и периода на извършване/одобрение на разходите, получателя на финансирането и типа дейности, за които е предоставено. Периода от 36 месеца обхваща времето от извършването/ признаването на разходите до момента на подаване на заявлението.</p>
<p><b>2.2.10</b></p>	<p>Крайният получател е определен като иновативно предприятие от институция или орган или агенция на ЕС или от национален действащ на национално ниво орган или организация, през последните 36 месеца преди подаване заявлението, което може да бъде потвърдено от финансовия посредник и целта на допустимата сделка е да поддържа или допълнително да развива икономическата дейност на крайния получател.</p>	<p>За целта на този критерии за относими поясненията в секции 2.2.3. и 2.2.4.</p>	<p>Проверката се извършва въз основа на писмо или друг документ, произхождащ от органа/институцията, която е определила крайния получател като иновативно предприятие или съответно линк към официална информация.</p>